

お客様の
ご紹介

中国地方 自動車販売店チェーン様

導入プラン

エプソンのスマートチャージ対応 A4プリンター PX-S840X (全店配備)

大容量インク搭載で、高速・高画質を低コストで。デスクサイドはもちろんバックヤードでも活躍するA4カラーモデル。

■設置場所：各自動車販売店内



導入ご担当者
に
聞きました

グループ割引で各販売店の印刷枚数を分け合い、 印刷のトータルコストを1/4に削減しました

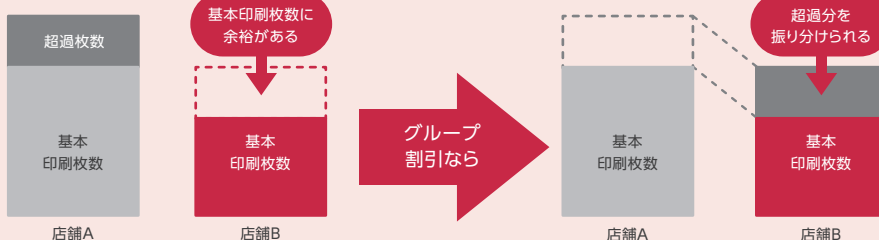
カラーレーザープリンター利用による消耗品のコストが、 多大にかかっていた悩んでいました

当社は中国地方で数十店舗の自動車販売店を展開しています。エプソンのスマートチャージ対応モデルをまずは6台導入し、1台あたり平均10名で使用するところからスタートしました。基幹システムから社内用の「分解整備記録簿」と、お客様に整備内容を説明するための「チェック&アドバイスシート」を印刷し、大きい店舗では月1500枚近くになります。新システム導入にあたりカラープリンターが必要なため、他メーカー推奨機を評価していましたが、トナー代が多大にかかることが分かってきました。純正のトナーは高価なためリサイクル品を使いたいのが本音ですが、そうすると補修時に困るためやむなく純正品を使っていたのです。店舗数が増えるとコストも増大するため、他社様も同じ悩みを抱えているのでは?と感じていました。

超過枚数を複数台で分けられるグループ割引で、 コストを1/4にまで削減できました

そんな折にタイミングよくエプソンのスマートチャージ対応モデルの提案を受け、インク代のコスト削減に惹かれました。5年間で比較すると、インク代を含めて1/4ほどに圧縮できる見込みです。とくにグループ割引は導入を決めた理由のひとつで、大きな店舗では印刷枚数が月1500枚近くになりますが、小さい店舗では少量のため、トータルで全店月1000枚以内で収まるイメージを持ちました。導入前にデモ機で実際に品質や使い心地を試し、全社トータルコストの低減見通しがついたことから、導入を決断しました。ちなみに、当初導入予定の他社製プリンターは買取前提でしたが、それでもエプソンのスマートチャージ対応モデルのほうがトータルコストが安かったこととなります。カラーの印字品質も発色がよく、ファーストプリントも速いため、お客様を待たせることなく提案ができるようになり、とても満足しています。

グループ割引イメージ



振り分けられるから
超過分の料金は発生しない

超過したプリント枚数を分けられるグループ割引。同一法人様で、複数台ご契約の場合、その月の基本印刷枚数*1を複数台でまとめて計算し、分け合えるプランです。プラン(スタンダード、フルカラー)が同じであれば、A4モデル、A3モデル、複合機などの組み合わせも可能。プリンターの台数を増やしたいが、使う部署や機器によってプリント枚数にばらつきがあるオフィスなど、コスト効率をさらに向上させられます。

*1: 基本使用料金(月額)内で印刷可能な印刷枚数

ご利用の感想を
聞いてみました

発色が良く、メリハリのあるカラー印刷 消耗品の管理も格段に楽になりました

印刷品質が向上し、お客様にわかりやすい点検結果を提供 消耗品管理の煩わしさもなくなりました

基幹システム用プリンターとして、現場ではスムーズに移行できました。他社製プリンターと見比べたときに感じたのは、色の発色が良いこと。主に出力する帳票はブルーがメインカラーですが、発色が良く、見た目が鮮やかになりました。また、黒字も濃くはっきりしているのでメリハリがついた印象です。加えて、消耗品の管理がとにかく楽になりました。これまでは店舗に予備トナーを1つ常備し、使ったらまた1つ補充するというようにトナーの在庫をつねに気にしていました。カートナーは色ごとに切れる時期も異なりますから、そのたびに発注する必要があり煩わしかったです。でも、エプソンのスマートチャージ対応モデルはインクが切れるところに自動で送られてくるため、注文の手間がなく本来の業務に集中できています。

シンプルな構造のインクジェットプリンターで 紙詰まりなどのトラブルがなくなりました

基幹システムから印刷する専用プリンターだからこそ、色やサイズなど既定の印刷物を間違いなく出力する必要があります。いまのところトラブルもなく用を果たせています。使用状況が異なるため単純な比較はできませんが、ほかのシステムで運用しているページプリンターは印刷枚数が多いためか、ローラーが磨耗して紙が詰まったり、重送したり、斜めに出てきたり、異音が出たりなどのトラブルが起こります。その点インクジェットプリンターは構造がシンプルなので、大量に印刷してもそうした心配はなさそうです。今後は、各店舗で独自に作成するDMやチラシなども印刷コストや印刷品質含めて改善していければいいと思います。



出力サンプル



設置状況

ご利用いただいた定額制サービスプランは「オール・イン・ワンプラン」

オール・イン・ワンプランとは機器本体を購入することなく^{*1}、月々の定額費用だけで、規定枚数までプリントし放題。インク、メンテナンスボックス、保守サービス^{*2}も含まれたサービスプラン。

^{*1} 搬入・設置をご希望される場合は、別途料金がかかります。ご契約期間中は、リース会社から機器本体をお客様に貸与します。^{*2} 通常保守時間外・休日の保守サービスなどをご希望される場合は、別途追加保守料金が発生します。通常保守対応時間：月曜日～金曜日(祝日、エプソン指定休日を除く) 9:00～17:30

こんな企業に
おすすめ

- インクの在庫管理に手間をかけたくない。修理もまかせたい。
- 気兼ねなくカラープリントしたい。
- 導入のための予算取りに時間をかけたくない。

まとめ

ご導入ポイント

- 超過枚数を複数台で分けられる
グループ割引で、コストが削減できる
- カラーの印刷品質が美しく、
お客様にわかりやすい情報を提供できる

ご利用メリット

- 消耗品管理の手間がなくなり、
本来の業務に集中できた
- 既存プリンターから簡単に移行でき、
紙詰まりのトラブルもなくなった

エプソンのスマートチャージに関するお問い合わせ

スマートチャージセンター
(スマートチャージ専用窓口)

050-3155-8655

エプソンの
ホームページ

www.epson.jp

受付時間 9:00～17:30月～金曜日(祝日、弊社指定休日を除く)